

آموزش کسب و کار ویژه



دستان آرامش ...

بازارچه ای که شروع به کار کرد...

مدیر مسئول: کامیار کاظمی

سر دبیر: منصور دهنوی

همکاران این شماره:

مهدی گل محمدی - احمد رضایی - یزدان نصرتی - علی
آقایی - کامیار کاظمی

طراحی جلد: کامیار کاظمی

صفحه آرایی: منصور دهنوی

ارتباط با مدیریت:

۰۹۱۹۲۶۴۰۲۰۸

پست الکترونیک:

kamiar.kazemi@gmail.com

سایت انجمن:

www.forum.unc-co.ir

پذیرش آگهی انجمن و ماهنامه:

۰۹۱۹۲۶۴۰۲۰۸

- مطالب، لزوما نظر مدیران انجمن نیست.
- تحریریه در ویرایش مطالب آزاد است.
- نقل مطالب ماهنامه با ذکر ماخذ بلامانع است.
- مطالب دریافتی مسترد نخواهد شد.
- دوستان و علاقمندان جهت ارسال مطالب خود در راستای موضوعات ماهنامه و انجمن لطفا فایل ها را به صورت word و به آدرس اینترنتی: iran@yahoo.com .unc ارسال نمایند.

صحت مقالات مورد
تأیید انجمن نیست
و قضاوت را به
خوانندگان واگذار
می کنیم.



دستان آرامش ...



کامیار کاظمی

مدیریت

همکلاسی داشتم که از زمین و زمان شکایت داشت، آخرین بار که دیدمش، به این نتیجه رسیده بود که مقصر هر چه ندارد پدر و مادرش هستند، تکیه کلامش شده بود که «فلانی را ببین، باباش چه ماشینی واسش خریده»، «این بچه سوسولا را نگاه کن، اگه پدر منم بساز بفروش بود، منم خونم ... بود»

صحبت های ما هم فایده نداشت، پدرش کارگر یک انبار بزرگ بود، چندباری دیده بودمش، پدری با چشمانی نافض و دستانی خسته!

نمیدانم چرا؟ اما دوستش داشتم، یکبار که سر صحبت را باز کردم، نصیحتم کرد و دستانش را بر روی شانه ام گذاشت و پیشانی ام را بوسید.

احساسی که آن لحظه داشتم را چندباری تجربه کرده بودم، احساس آرامش، احساس اینکه خیالت راحت باشد فقط کافی است که نترسی!

چند سالی از آن زمان گذشت، چند روز پیش آن همکلاسی قدیمی را دیدم، از دور که می آمد شناختمش، وقتی که نزدیک شدیم و باهم دست دادیم، زبری یک دست به خاطر آمد و

به سال های قبل باز گشتم ... جای دنجی را پیدا کردیم و گپی زدیم، خودش از آن سال ها گفت، از شکایت های همیشگی اش از پدر، از دستان خسته ای که ندیده بود، از یک دنیا شرمندگی ...

می گفت حالا می فهمم که چرا می گفتی: «نسل پدرانمان مظلوم بودند و ما باید هوای آنها را داشته باشیم، حالا فقط نگرانم که پسر من قدر دستانم را نداند، نگرانم، نگران ...»

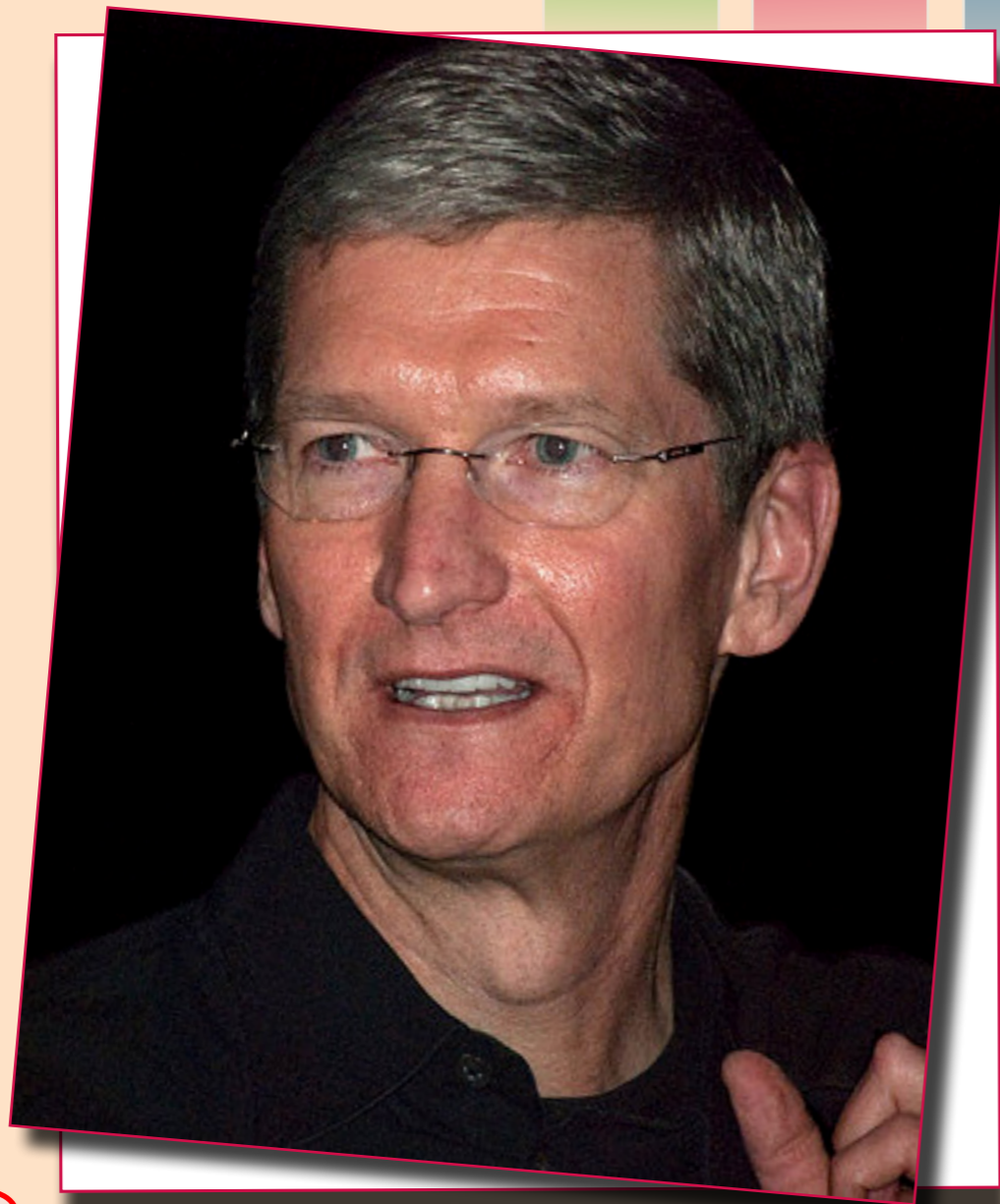
جالب است این اتفاق مصادف شد با روز پدر، شاید این نوشته کوتاه تقدیمی باشد به پیشگاه پاک و پر از آرامش همه پدران سرزمینم، پدرانی که سخت ایستادند، پدرانی که پدر بودن را به ما خوب آموختند، پدرانی که وقتی دستشان روی شانه ات باشد، می فهمی که حریف دنیایی، حریف سختی هایی که دستان پدرت را رنجور کرد و حال او با دستانی پر از آرامش کنارت مردانه ایستاده و آماده است تا آرامت کند ...

یا حق

برای استفاده از امکانات سایت «میلیاردرهای آینده ایران»

به آدرس اینترنتی زیر مراجعه کنید ...

www.forum.unc-co.ir



قسمت هشتم

کامیار کاظمی
(منتشر شده در ماهنامه دنیای کامپیوتر و ارتباطات)

داستان میلیاردرها

کوک، مردی متفاوت

تنها به

نشستن و فکر

کردن اکتفا

نکنید، اقدام

کنید.

آفتونی رایینز

AllthingsD که به اختصار D۱۰ نامیده می شود، این مدیر، دعوت متخصصان را پذیرفت و شروع به پاسخ گویی به پرسش هایی در زمینه اپل و گذشته و آینده آن نمود که باعث شد تا زوایای تازه ای از شخصیت او و شرکت اپل مشخص گردد.

دنبال بهانه ای بودم تا در مورد «تیم کوک» (Tim Cook) چند خطی بنویسم، اما نبودن اطلاعات زیادی در مورد این مدیر شرکت اپل که بعد از استیو جابز، جای او را اشغال کرده بود، باعث شد تا این تصمیم کمی عقب بیافتد. اما به تازگی در دهمین کنفرانس

ابتدا باید بگویم که، کوک در اول نوامبر ۱۹۶۰ در ایالت آلابامای آمریکا به دنیا آمد. او برای نخستین بار در سال ۱۹۹۸ به شرکت اپل به عنوان «مدیریت عملیات روزانه» پیوست،

تا اینکه در تاریخ ۲۴ اوت ۲۰۱۱ بعد از استعفای استیو جابز، رسماً به عنوان مدیرعامل جدید شرکت اپل معرفی شد.

مسائل و

موانع را در

ذهن تان

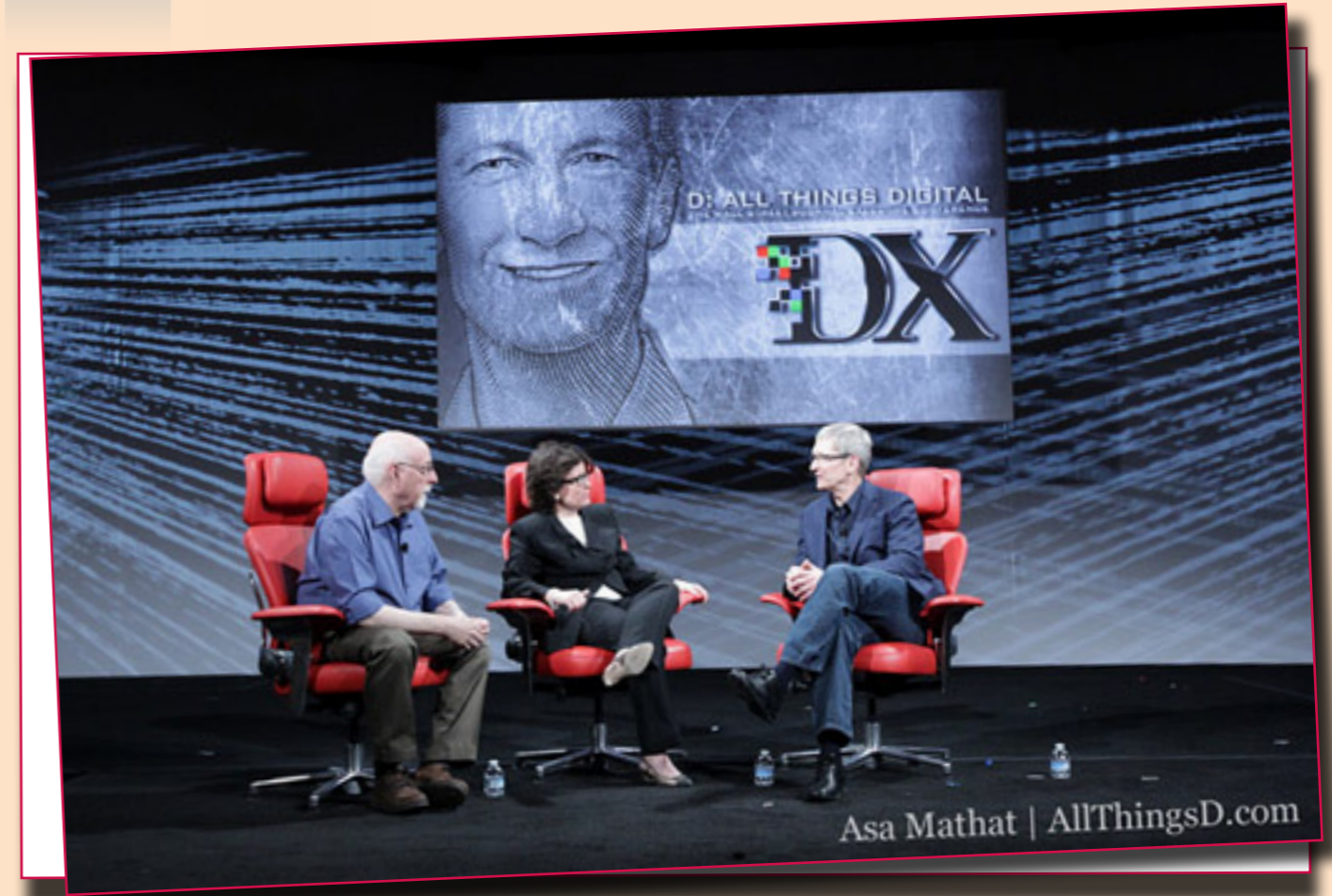
بزرگ نکنید.

نورمن وینسنت پیل

تنها راهی
که به شکست
می انجامد،
تلاش نکردن
است

جنگال های وجود آمده در مورد حقوق کارگران مشغول در کارخانجات اپل در چین، شخصاً وارد ماجرا شد و سعی کرد تا با تصمیماتی به نفع این قشر، از گسترش بیشتر شایعه های اپلی، جلوگیری کند.

اعطا شده است و طی سال های آینده به مبلغ ۷۵ میلیون دلار خواهد رسید، در این برنامه پرداخت نقدی اپل، قرار نمی گیرد که نشان دهنده چشم نداشتن او به مسائل مادی و شخصی خود جهت اخذ تصمیمات حیاتی اپل است و در اقدامی بعدی، پس از



تا مانند او رفتار کند و فشاری برای شبیه استیو بودن را بر روی شانه های خود حس نمی کند! به طوری که در یکی از اقدامات جنجالی خود اعلام کرد که حدود ۵۰ میلیارد دلار از دارایی نقدی اپل، ظرف سه سال آینده در میان سهامداران تقسیم خواهد شد و حتی شخصاً اعلام کرد که از سهامی که سال گذشته به او

اما نکته مهمی که درباره کوک وجود دارد آن است که برخلاف انتظارات سعی نکرد تا تحت جو استیو پرستی در اپل، امور را مدیریت کند و برای اداره امور روش های مختص خود را اعلام نمود و حتی اعلام می کند که استیو با آنکه موجودی منحصر به فرد و نابغه بوده است، اما هرگز او سعی نکرده

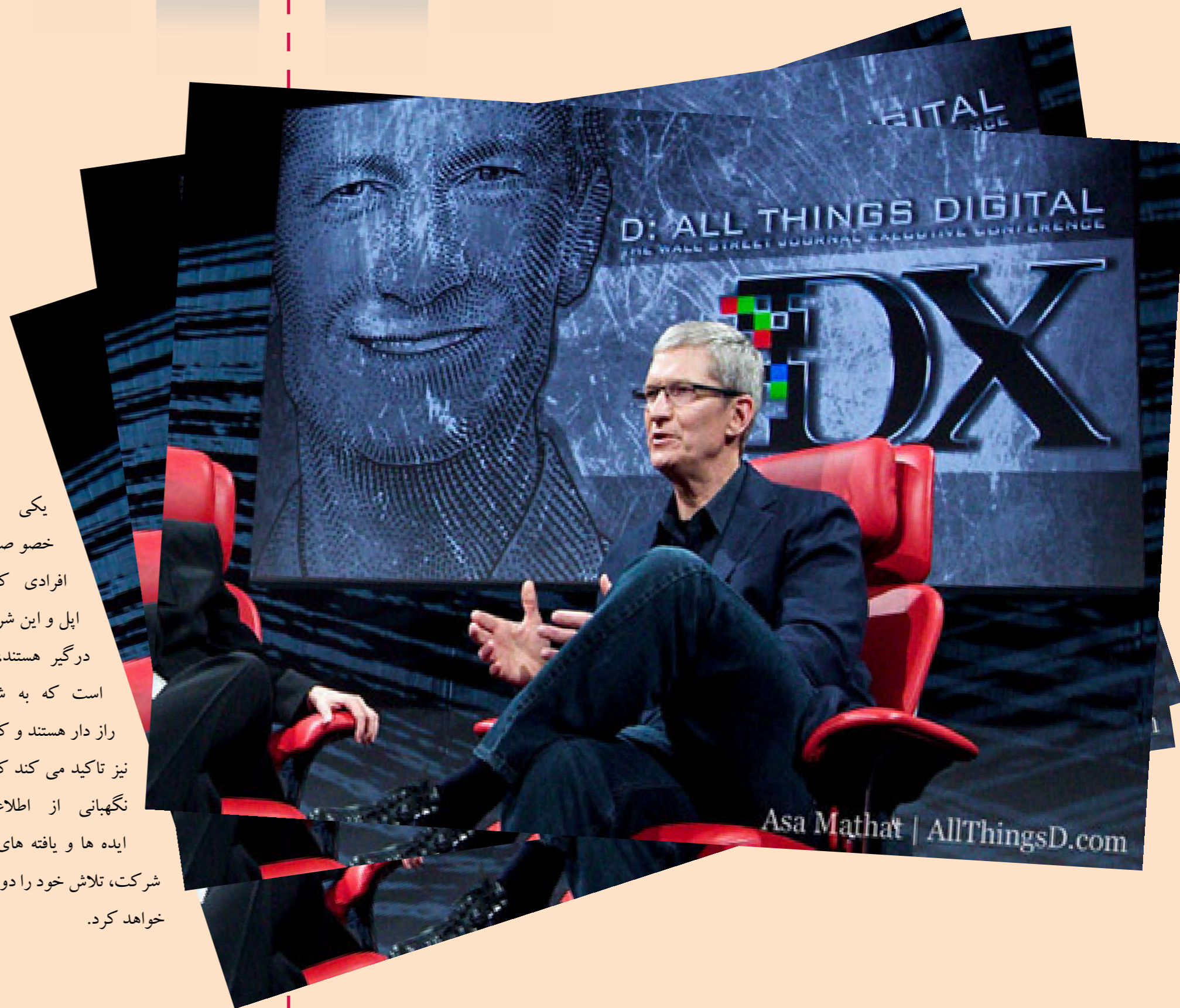
هر ایده ای که
ما داشته باشیم
می تواند
شکل ملموسی
بگیرد.
مارک فیشر

یک اراده
قوی بر هر
سد و مانعی
هر قدر هم
قوی، حتی
بر زمان نیز
غلبه
می کند.
بالزاک

زمانی که در D10، از کوک در مورد استیو و آنچه از او آموخته است سوال می شود، جواب قابل تاملی می دهد که علاقه دارم آن را عیناً عنوان کنم: «استیو به من آموخت که لذت در خود سفر است، نه در رسیدن به مقصد! و این موضوع برایم الهام بود و در نهایت، زندگی به زودی به پایان خواهد رسید.

در پایان وقتی از اهدافش در اپل پرسیده می شود، کوک اعلام می کند که می خواهد محصولات عالی را تولید کند و با این کار است که سودی بالا نیز نصیب آنها خواهد شد.

یکی از خصوصیات افرادی که با اپل و این شرکت درگیر هستند، آن است که به شدت راز دار هستند و کوک نیز تاکید می کند که در نگهبانی از اطلاعات، ایده ها و یافته های این شرکت، تلاش خود را دو برابر خواهد کرد.



علامه جعفری

عمر شما از
زمانی شروع
می شود
که اختیار
سرنوشت
خویش را در
دست
می گیرید

ارسال: مهدی گلمحمدی (عضو سایت میلیاردرهای آینده ایران)

عده‌ای از جامعه‌شناسان دنیا در دانمارک جمع شده بودند تا درباره‌ی موضوع مهمی به بحث و تبادل نظر بپردازند. موضع این بود: ارزش واقعی انسان به چیست؟ معیار ارزش انسان‌ها چیست. هر کدام از جامعه‌شناسان، صحبت‌هایی داشتند و معیارهای خاصی را ارائه کردند. بعد، وقتی نوبت به بنده رسید، گفتم: اگر

می‌خواهید بدانید یک انسان چه قدر ارزش دارد، ببینید به چه چیزی علاقه دارد و به چه چیزی عشق می‌ورزد. کسی که عشق‌اش یک آپارتمان دوطبقه است، در واقع، ارزش‌اش به مقدار همان آپارتمان است. کسی که عشق‌اش ماشین‌اش است، ارزش‌اش به همان میزان است. اما کسی که عشق‌اش خدای متعال است ارزش‌اش به اندازه‌ی خداست.



علامه فرمودند: من این مطلب را گفتم و پایین آمدم. وقتی جامعه‌شناسان صحبت‌های مرا شنیدند، برای چند دقیقه روی پای خود ایستادند و کف زدند. وقتی تشویق آن‌ها تمام شد، من دوباره بلند شدم و گفتم: عزیزان! این کلام از من نبود، بلکه از شخصی به نام علی (ع) است. آن حضرت در نهج‌البلاغه می‌فرماید: «قِيمَةُ كُلِّ أَمْرٍ مَا يُحْسِنُهُ» / «ارزش هر انسانی به اندازه‌ی چیزی است که دوست می‌دارد.»
وقتی این کلام را گفتم، دوباره به نشانه‌ی احترام به وجود مقدس امیرالمؤمنین علی (ع) از جا بلند شدند و چند بار نام آن حضرت را بر زبان جاری کردند.

علامه در ادامه می‌گفتند: عشق حلال به این است که انسان (مثلاً) عاشق ۵۰ میلیون تومان پول باشد. حال اگر به انسان بگویند: «آی، پنجاه میلیونی!»
چه قدر بدش می‌آید؟ در واقع می‌فهمد که این حرف، توهین در حق اوست.
حالا که تکلیف عشق حلال، اما دنیوی، معلوم شد ببینید اگر کسی عشق به گناه و معصیت داشته باشد، چه قدر پست و بی‌ارزش است.

آفتاب به
گیاهی حرارت
می دهد که
سر از خاک
پیرون آورده
باشد

آموزش کسب و کار ویژه

نویسنده: احمد رضایی (عضو سایت میلیاردرهای آینده ایران)

کلاس اول آموزشی کسب و کار

روز اول: ابتدا ذهن خود را عوض کنید بعد تصمیم به شروع بگیرید.

خب با فرض اینکه شما دوست عزیز که در این کلاس حاضر شده اید، خود را از عادات بد: - تنبلی

- لجاجت و لجبازی با خود و پدر و مادرتان

- لوس بازی های دوران نوجوانی

- بی مسئولیتی - منفی نگری

- و مهمتر از همه بی هدفی نجات داده اید

و بعد از گذراندن بی ثمر روزهایی گران قیمت،

حالا تصمیم به پیشرفت گرفته اید و می خواهید

به هر نحو کاری انجام دهید.

چون مباحث ما با استاد به مطالب مرتبط در

انجمن است، از دوستانی که تازه عضو انجمن

شده اند در خواست دارم که تایپک های استاد

قربانیان درباره تغییر عادات رفتاری (اگر به من

اعتماد داری - ای کاش - هدف (و تایپک های

مشابه در این زمینه را مطالعه کنید و گرنه بدون

آگاهی و هشاری ذهنی دست به هیچ کاری

نزنید که پشیمان خواهید شد.

تبریک می گویم:

یکی از دلایل موفقیت در زندگی بعضی از انسانها، رسیدن به نهایت فشار و تنگ دستی و اجبار روزگار است، ولی من به هیچ عنوان این را دوست نداشته ام.

بهترین حالت موفقیت، حالتی است که با احساس عشق و داشتن هدف و برنامه به دنبال آن باشی، تو خواهان تغییر باشی، نه اینکه روزگار تو را مجبور به انعطاف کند که در اینصورت لذت از زندگی حذف می شود، چون وادار به چیزی می شوی که خواهان آن نیستی.

پس اراده کنید و با همت خود موانع ذهنی و باورهای منفی را کناری بزنید و آماده شروع پیشرفت و ایجاد سلطنت کسب و کار آینده تان باشید.

من در اینجا قصد ندارم که در باره هر کدام از مطالب بالا (تغییر از منفی نگری به مثبت اندیشی - رها شدن از باورهای کهنه - ای کاش - مباحث تعیین هدف و) بحث کنم که شما می تونید با جستجو در انجمن به این نکات پردازید و بعد از بر طرف کردن این مشکلات بسیار بازدارنده، به ادامه کلاس مراجعه کنید.

در روز دوم کسانی می توانند در صندلی های این کلاس بنشینند که موفق به گذراندن این امتحان (تغییر ذهن) شده باشند.



ذهن خود را

با روش ها

و اصولی که

افراد موفق به

کار گرفته اند

بارور کنید.

مارک فیشر

اثر

کم رنگ ترین

نوشته ها

پیشتر از

قویترین

حافظه هاست

با ایده های

نو بدون

تعصب

بر خورده کن.

جکسون پراون

مثلاً شما سوپر و یا فروشگاه مواد غذایی دارید ، اگر شما به تنهایی مسولیت اداره کار را بر عهده بگیرید و صبح تا شب مشغول کار باشید ، شما در ازاء کار یدی و فیزیکی پول در می آورید و صاحب شغل شریف سوپری هستید .

اما اگر همین سوپری با استخدام فروشنده - حسابدار - انباردار - مسول خرید و سیستم های نظارتی که بتواند شما را در جریان امور قرار دهد ، مجهز شده باشد و بدون حضور شما به فعالیت خود ادامه دهد و پولسازی کند ، در حقیقت شما صاحب یک کسب و کار هستید .



سوال : مگر همه فعالیت های پولساز چنین نیستند ؟

جواب : خیر ، ساده ترین حالت کسب درآمد از این روش است که فواید و معایب خود را دارد که در ادامه کلاسها به آن خواهیم پرداخت .

سوال : پس کسب و کار چیست ؟

جواب : به کلمات کسب و کار توجه کنید ، در این روش کاری ، ابتدا کسب درآمد می کنید و

بعد آن را انجام می دهید . شاید خنده دار به نظر بیاید که مگر چنین چیزی تعریف درستی

از کسب و کار است اما با نگاهی دقیق به تعریف فعالیت که در ادامه عنوان خواهد شد ،

متوجه خواهید شد که بله تعریف ایرانی درستی است .

در حقیقت کسب و کار به فعالیت هایی گفته می شود که بصورت سیستماتیک بتواند بدون حضور فیزیکی شما کسب در آمد کند .

خب جوان شروع می کرد به کار و آموزش ، افرادی خیلی خوش شانس بودند که کار با طبیعت وجودی شان جور می آمد و به آن علاقه مند می شدند و تازه بعد از سالها آنها می شدند شبیه اوستایشان ، کار بلد و صاحب مغازه ؛ و الباقی در چرخه دواری به نام کار روزمره گرفتار می شدند که نمی توانست نیازهایشان را تامین کند .

این تازه نقطه شروع بود ، شروع شغل و نه کسب و کار !!

سوال : شاید با خود بگویید که یعنی چه ؟ مگر شغل همان کسب و کار نیست ؟

جواب : نه . شغل فعالیتی منظم است که با انجام آن حق الزحمه دریافت می شود .

مشابه کلمات و هم ردیف آنها اصطلاحات : مشغول - اشغال - شاغل که همگی نشان دهنده درگیر فعالیت متمادی بودن است ، بدون هیچ زمان اضافی .

روز دوم : کسب و کار چیست ؟

تا چند سال پیش رسم بر این بود که در اغلب خانواده ها ، دختران اجازه کار اجتماعی را نداشتند و پسر ها توسط خانواده در عنفوان جوانی به کارهایی مردانه اعم از مکانیکی - جوشکاری - بنایی - نقاشی - فروشندگی - پادویی - کمک راننده - دستفروشی و بسیاری دیگر از این کارها گماشته می شدند تا با سختی ها آشنا شده و مرد بار بیایند .

تقریباً هیچ سوالی از جوان برای نوع شغل نمی شد و اگر پرسشی هم بود به علت عدم آگاهی جوابی داده نمی شد . کمی به گذشته رجوع کنید می توانید با پرسش از پدر و برادران بزرگترتان به این موضوع پی ببرید .

اگر به آنچه

انجام

می دهی

عشق پورزی،

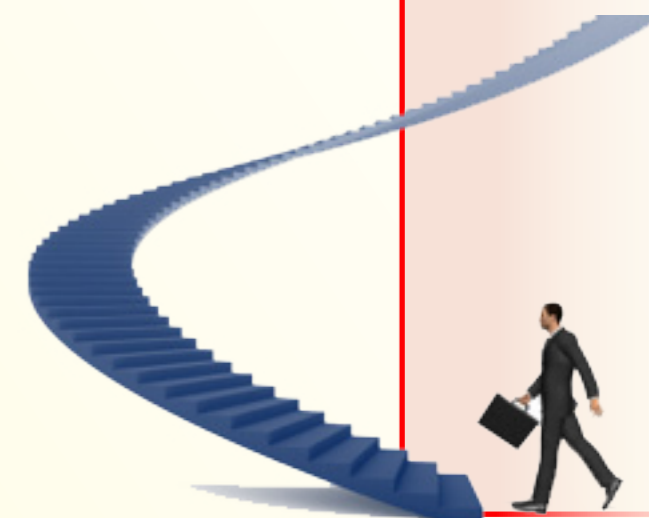
احتمال

شکست

صفر

می شود.

مارک فیشر



قدرتمند

کسی

است که به

مشکلات

و مصائب

زندگی

لبخند بزند.

شکسپیر

خب حالا این تعریف با گفته های قبلی ما که شما در کسب و کار ابتدا پول می گیرید جور در می آید، شما بدون فعالیت و صرف هزینه های اولیه ابتدا پول از مشتری می گیرید و بعد محصول را ارائه می کنید. خرید اجناس امانی - هزینه کارگراها و مستخدمین در آخر کار - صرف وقت فیزیکی توسط شما صفر در صد، اما دریافت قبل از ارائه .

شاید به نظر تعریف جامعی نیاید ، اما باید چنین حالتی از کسب پول را در ذهن ایجاد کرد .

کاری که به حضور شما نیاز داشته باشد ، شغل و کاری که بدون حضور شما پولسازی کند کسب و کار است .

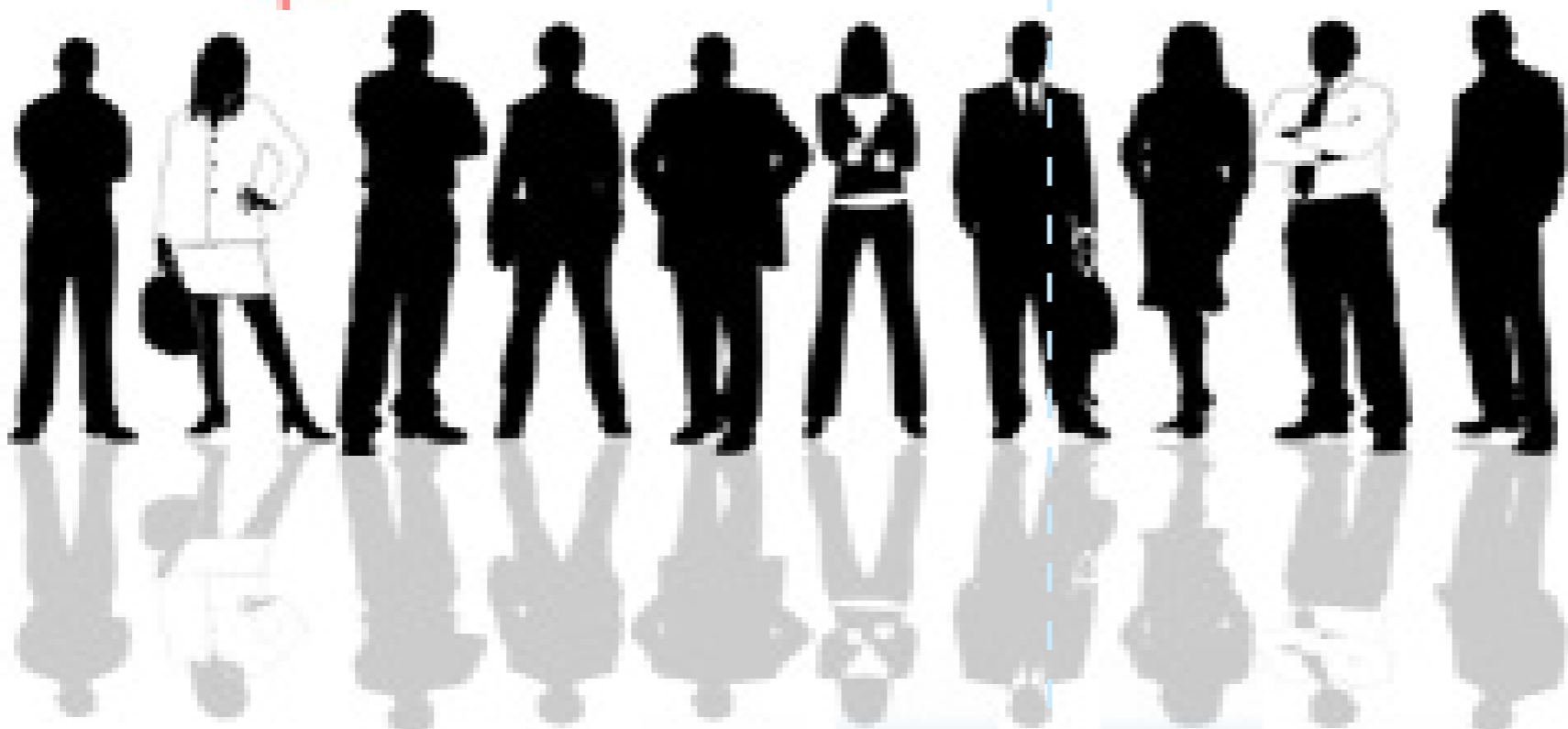
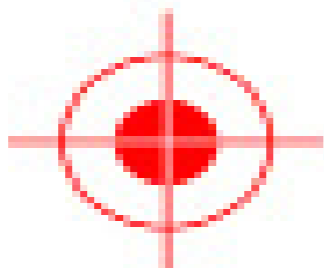
خب ذهنیت ما راجع به نوع کار کمی باز شد ، از این به بعد باید در مورد انجام کارها به شیوه کسب و کار درست دقیق تر باشیم .

سوال : این همه مطلب راجع به کسب و کار که گفتید چه فایده ای برای ما دارد ؟
جواب : ما داریم در این انجمن وقتمان را صرف می کنیم تا چه کنیم . مگر نه اینست که باید ظرف مدت معینی که به خود قول داده ایم میلیاردر شویم ؟
خب پس باید بفهمیم که با چه روش و کاری می توان به این هدف رسید .

به جرات بگویم شغل های فعلی و عادی قابلیت تبدیل شدن به کسب درآمدهای میلیاردی را ندارند .

در ادامه ، اگر این مطالب با آموخته های شما تناقض دارد و یا اگر سوالی به ذهنتان می رسد می توانید در تاپیک (سوالات من راجع به کلاس آموزشی کسب و کار) مطرح فرمایید تا من و دیگر استادان سوالات شما را جواب دهیم .

دومین کلاس آموزشی به پایان رسید. در روز بعد به انواع فعالیت های کسب و کار خواهیم پرداخت ، نکته هایی که ذهن شما را تکان خواهد داد و روزنه های جدیدی به دنیای شما باز خواهد کرد تا با دید بازتر به شروع و یا ادامه فعالیت هایمان بپردازیم .



بایستی با

روح خود

آشنا شده و

سعادت را در

اعماق روح

و قلب خود

جستجو کنیم

فیثاخورث



به نام خدای عشق

بررسی کتاب معجزه (راندایرن)

نویسنده: یزدان نصرتی (عضو سایت میلیاردرهای آینده ایران)

« پول خارق العاده »

« شکرگزاری یعنی ثروت، آه و ناله یعنی فقر »

آه و ناله در مورد پول، جر و بحث در مورد پول، درمانده شدن برای پول، انتقاد از بهای اجناس یا اینکه باعث شوی کسی حال و هوای بدی در مورد پول پیدا کند، همه ی اینها ناشکری است و تازه وضع مالی ات هرگز بهتر نمی شود که هیچ، بدتر هم می شود.

از کتاب سرودهای مذهبی: اگر در زندگی ات فقدان پول وجود دارد، توجه کن که احساس نگرانی، حسادت، رشک، دلسردی، ناامیدی، تردید یا ترس در مورد پول، هرگز نمی تواند پول بیشتری برای تو فراهم کند، چون این احساسات از ناشکری بابت پولی که داری ناشی می شود.

بدون توجه به وضعیت کنونی ات، هر فکری درباره ی اینکه به حد کافی نداری، در قبال آن پولی که داری ناشکری است. تو باید وضعیت فعلی ات را از ذهن بیرون برانی و در عوض بابت پولی که داری، خدا را شکر کنی. در این صورت پول در زندگی ات به گونه ای معجزه آسا زیاد می شود.

« هر کسی شاکر باشد به او مقدار بیشتری داده می شود و او به وفور نعمت می رسد. هر کس شکرگزاری نکند حتی آنچه هم دارد، از او پس گرفته می شود. »

احساس شکرگزاری برای پول وقتی مقدار آن ناچیز باشد، برای هر کسی چالش برانگیز است. اما وقتی که متوجه شوی که هیچ تغییری ایجاد نمی شود مگر شکرگزار باشی، در تو این انگیزه ایجاد می شود که این کار را بکنی. مهم است که تمام تمرین پول خارق العاده را در آغاز روز بخوانی چون در طول روز به تمرین پول ادامه می دهی.

بنشین و چند دقیقه ای درباره ی کودکی ات، زمانی که پول نداشتی یا خیلی کم داشتی، فکر کن. هر خاطره ای به ذهنت آمد که در کجا پول به دست رسید، عبارت اعجاز آفرین خدایا شکر را از صمیم قلب برای هر موردی بگو و آن را احساس کن.

پیش از هر

چیز نخست

بدان که چه

می خواهی .

فوخ

«موانع»

آن چیزهای

وحشتناکی

هستند

که وقتی

چشمتان

را از روی

هدف بر

می دارید،

به نظر تان

می رسند

هنری فورده



از امروز به بعد به خودت قول بده که هر موقع پولی گیرت آمد ، فرقی نمی کند به چه شکل ، تو باید واقعاً در مورد آن خدا را شاکر باشی ، تا با استفاده از قدرت اعجاز آمیز شکر گزاری بابت پولی که هم اکنون دریافت کرده ای ، پول خودت را چند برابر کنی !

نتیجه :

احترام گذاشتن به پول باعث زیاد شدن پول و دارایی های ما می شود، قبل از اینکه وارد این بحث های قانون جذب شوم پول هایی که به صورت عیدی به من داده می شد در کیفم نگهداری می کردم و این خود باعث می شد که هیچ وقت کیف پولم خالی نماند پس شکرگزاری نسبت به پول خارق العاده باعث فزونی پول و دارایی می شود.

بعد از امروز، اسکناس خارق العاده ات را در جایی دم دست بگذار که هر روز بتوانی آن را ببینی و یادآوری برایت باشد تا از بابت پول فراوانی که به تو اعطا شده است، خدا را شکر کنی. هرگز فراموش نکن که هرچه بیشتر به اسکناس خارق العاده ات نگاه کنی و در حال و هوای شکرگزاری بابت پولی که به تو داده شده است فرو بروی ، اعجاز بیشتری به زندگی ات می آوری. فراوانی شکرگزاری بابت پول ، با فراوانی پول برابر است .

به منظور ادامه ی تمرین پول خارق العاده، یک اسکناس بردار و برچسبی با این مضمون روی آن بزن :

« خدایا، تورا بابت تمام پول هایی که در سراسر زندگی ام دریافت کردم، شکر می کنم. »
امروز آن اسکناس را در کیف یا جیب بگذار. دست کم یک بار در صبح و یک بار در بعد از ظهر یا هر چند بار که دلت می خواهد، آن اسکناس را در بیاور و در دست بگیر، جمله ی روی آن را بخوان و بابت پول فراوانی که در زندگی ات به تو داده شده است، خدا را شکر کن. هر قدر احساس تو خالصانه تر باشد، بیشتر آن را احساس می کنی و سریع تر ناظر تحول معجزه آسای مالی ات خواهی بود.

تو هرگز خبردار نمی شوی که چطور پولت زیاد می شود، اما به احتمال زیاد شاهد تحول جدید موقعیت های فراوانی برای دریافت پول بیشتر خواهی بود.

آیا همیشه غذا برای خوردن داشتی؟
آیا سقفی بالای سرت بود؟
آیا به تحصیلات خود ادامه دادی؟
آیا دوچرخه یا اسباب بازی داشتی؟
آیا به سینما و ورزشگاه می رفتی، نواختن نوعی آلت موسیقی را یاد می گرفتی یا یک سرگرمی را دنبال می کردی؟
با خودرو مسافرت می کردی؟

...

وقتی به سیر و سفر در خاطرات دوران کودکی و نوجوانی ات پردازی، متوجه می شوی چه چیزهایی دریافت کردی که پولش با جان کردن به دست می آمد. از بابت تک تک خاطرات و نمونه های آن خدا را شاکر باش، چون وقتی شکرگذاری خالصانه را برای پولی که در گذشته دریافت کردی احساس کنی، در آینده پول تو به شکلی معجزه آسا زیاد می شود! این را قانون کائنات تضمین کرده است.

برای پرش

های بلند،

گاهی نیاز

است چند

گامی پس

رویم .

حکیم اره

بزرگ

با پرده باری

همه چیز در

چنگ توست

حکیم اره بزرگ

من دلم می فواید خانه ای داشته باشم پر دوست
 کنج هر دیوارش دوست هایم بنشینند آرام
 گل بگو گل بشنو
 هر کسی می فواید
 وارد خانه پر عشق و صفایم گردد
 یک سبد بوی گل سرخ به من هدیه کند
 شرط وارد گشتن
 شست و شوی دل هاست
 شرط آن داشتن
 یک دل بی رنگ و ریاست
 بر درش برگ گلی می گویم
 روی آن با قلم سبز بهار
 می نویسم ای یار خانه ای ما اینجاست
 تا که سهراب نپرسد دیگر
 خانه دوست کجاست؟



زمان بندی خدا بی نظیر است.
 نه هیچگاه دیر، نه هیچگاه زود.
 کمی بردباری می طلبد
 و ایمانی بسیار.
 اما ارزش انتظار را دارد.

نه موانع میتوانند
 شما را متوقف کنند،
 نه مشکلات و
 نه آدم ها.
 تنها کسی که شما را
 متوقف می کند
 خودتان
 هستید.



منتظر
 فرصت
 نایستید.
 خلقش
 کنید...



ما شروع کردیم، شما چطور؟

بازارچه حقیقی انجمن، شروع به کار کرد

کامیار کاظمی

در این بخش به معرفی عزیزانی می پردازیم که از میان اعضای خوب سایت شروع به راه اندازی کسب و کار خود کرده اند و یک قدم به کسب درآمد حلال نزدیک شده اند...

استان: البرز (کرج)
نوع کسب و کار: خرید و فروش

داستان این شروع از زبان «اعضای گروه»: با توکل به خدا و هوشیاری عزیزان و دلسوزین انجمن، با اجاره محلی در شهر کرج، این حرکت استارت خورد و خدا را شکر چون این گروه از اعضای همفکر و هم هدف تشکیل شده بود، برنامه ریزی ها به خوبی پیش رفت و اولین محموله کالا وارد انبار شد و با چند ویزیتور نیز جهت همکاری صحبت هایی شد که قرارداد آن نیز امروز بسته خواهد شد.

این محل که سعی بر این است که به عنوان بازارچه حقیقی انجمن معرفی شده و محلی برای تبادل کالا و خدمات در سطح کشور باشد، با همکاری چهار نفر از عزیزان انجمن شروع بکار کرده است:

- جناب آقای هوشنگ قربانیان
 - جناب آقای میرعباس خالدی
 - جناب آقای مهدی گلمحمدی
 - جناب آقای کامیار کاظمی
- امکانات محل:
- دو دهنه مغازه
 - سالن تولید
 - انبار



غیر ممکن ها
را انجام دادن
نوعی لذت
است
والت دیسنی

وقتی
هدفمان را
از دست
می دهیم
مجبور هستیم
سعی خود
را چند
برابر کنیم.
تو این

عظمت

نصیب

کسانی

می شود که

در اشتیاق

رسیدن به

هدف های

عالی

می سوزند.

هیمل

اهداف:

- فعال کردن بخش بازارچه انجمن به شکلی حقیقی و قابل اعتماد
- فعال نگاه داشتن صندوق های استانی و تشویق به فعالیت همه استان ها
- سازمان دهی فعالین اقتصادی انجمن به شکلی حقیقی
- آموزش و در اختیار قراردادن کارهای عملی در تجارت طبق تجربه به افراد علاقمند

آدرس:

کرج، گوهردشت، نرسیده به بلوار رستاخیز (میدان طالقانی)، کوچه دوم (شهید دستغیب)، نبش کوچه سی

در اینجا از تمام ارائه دهنده های محصول و خدمات و علاقمندان به فروش و بازاریابی، از تمام سطح کشور دعوت میشود که جهت ارتباط با این گروه تماس گرفته و برای ادامه فعالیت های اقتصادی خود، اعلام آمادگی نمایند.

ادامه شرح فعالیت های این گروه را در سایت مطالعه فرمایید.



اگر ندانید

به کجا

می روید،

چگونه توقع

دارید به

آن جا

برسید؟

باسیل اس. والشی



مهمان این ماه

نام: علی آقایی

شغل و مهارت: مهندس مکانیک - آشنایی با

آسانسور و مشاغل پیرامون آن

محدوده فعالیت: تهران

قطعات و لوازم آسانسور و پله برقی از

کدام کشورها به ایران وارد میشود؟

عمدتا از چین - ترکیه - ایتالیا و اسپانیا وارد

می شوند.

برای اخذ نمایندگی شرکت های

آسانسور، تقریبا چقدر سرمایه نیاز

است؟ مدرک تحصیلی مورد نیاز چی

باید باشه؟

ببینید اگه بخواهید اصولی کار کنید نیاز به دفتر

کار مناسب - مسؤول فنی - دو نفر تکنیسین

- منشی - عضویت در سندیکا - لیست بیمه

دارید حالا بسته به محل مورد نظر هزینه

لازمه متفاوت خواهد بود. مدرک تحصیلی

هم در کسب امتیازات لازم برای اخذ پروانه

تاثیرگذار است.

آشنایی با میلیارد درهای آینده ایران

کوزه گری برای راه اندازی آن کسب ها و در نتیجه کسب درآمد حلال است و برای کسی هم که به سوالات جواب می دهد امکان معرفی کسب خود و همکاری با اعضا به صورت گسترده تر وجود خواهد داشت.

در سایت بخشی به نام «صندلی داغ» وجود دارد که هر هفته یکی از اعضای خوب سایت به سوالات اعضا در مورد کسب و کار خود می پردازد.

هدف از این بخش آشنایی اعضا با کسب و کارهای مختلف و کشف رازها و فوت های

داشتن

اهداف

روشن و از

پیش تعیین

شده برای

پیش رفت

و موفقیت

مطلقا

ضروری

است

برایان تریسی

همیشه امید
داشته باشی
چون همیشه
فردایی هستی

هدم تاسیس یه شرکت و تهیه یک پکیج داخلی و انجام آسانسورهای خاص. ... برای استفاده از سایر تجربیات افراد و سوال در مورد فنون موفقیت آنها، به سایت مراجعه فرمایید.

از بازار کار آسانسور در خارج ایران هم اطلاعی داری در اختیار ما بزاری؟ بازار کشش داره ولی باید یه خلاقیت و نوآوری داشت.

با وجود زیاد شدن نمایندگی های شرکت های مختلف، آیا بازار کشش تازه واردها را داره؟ هدف نهائیت چیه؟



شغل شما چه سختی هایی داره؟ نصاب های آسانسور لازمه که ایمنی را کاملا رعایت کنند که نمی کنند!!!

برخورد خانواده با شغلت چطور بود؟ خانوادم مشکلی با شغل بنده ندارند. از بازار رقابتی آسانسور و پله برقی بگو. رقابت توی این کار چقدره؟ الان رقابت زیاده ولی اگه اصولی و با پشتکار جلو بری موفق

چه شرکتهایی توی این کار موفق تر هستند؟ خارج از ایران که کشورهای پیشرفته از تکنولوژیهای روز و پکیج کامل استفاده می کنند. در کشورهایی مانند افغانستان و عراق برخی از شرکت های داخلی آسانسورهای مونتاژی نصب می کنند.

از چه روشی برای بازاریابی این کار باید استفاده کرد؟ کدام بهتر است؟ بازاریابی در اینکار هم شبیه کارهای دیگر باید پیگیری داشت ولی در صورتی که مشتری راضی باشه دیگه فقط با خودت کار میکنه.

آیا تا به حال کار آفرین بودی؟ کار آفرین نه به اون صورت اما تصمیماتی دارم.

کدام شغل بوده که دوست داشتید انجام دهید و انجام ندادید؟ شغل خاصی مدنظرم نبوده بیشتر بازار کار برام مهم بوده در انتخاب رشته تحصیلی و شغل که البته به کارم علاقمندم.



سنگی که
طاقة ضربه
های تیشه
را نداره
تندپسی زیبا
نخواهد شد



آموزش صدها مشاغل خانگی

در سایت «میلیاردهای آینده ایران»



کسی که
دارای عزمی
راسخ است
جهان را
مطابق میل
خویش
عوض
می کند
گوته

وزارت کار مشاغل خانگی را تعریف و برای آن کتاب هایی آموزشی را تالیف کرده است که قیمت هر کتاب ۱۵۰۰ تومان است و در بخش VIP سعی میکنم در هر تایپک آموزش وزارت کار را برای یک شغل را برای دانلود قرار دهیم.

برخی مشاغل معرفی و آموزش داده شده:

- مشاوره و درمان اعتیاد (با امکان سرویس دهی در منزل)
- خدمات سفره آرایی
- دوخت لباس سیسمونی کودک
- خدمات تایپ و ICDL
- ساخت ویواریوم و تراریوم (آکواریوم گیاهی و باغ شیشه ای)
- طراحی و چیدمان اثاثیه و مبلمان منزل

- خدمات مشاوره و طراحی غرفه های نمایشگاه ها، سالن های همایش، سازمان ها، استادیوم ها
- تولید کلیپ های تبلیغاتی و بازرگانی
- خدمات و مشاوره مراسم ازدواج
- خدمات مستندسازی سخنرانی ها، همایش ها و سمینارها
- خدمات ترجمه متون عمومی و تخصصی
- خدمات دامپزشکی (کلینیک دامپزشکی) در منزل
- خدمات تامین قطعات یدکی خودرو (به صورت تلفنی و اینترنتی)
- طراحی لباس و کفش
- خدمات نظافت خانگی و ادارات

و صدها شغل در حوزه های کشاورزی، تولیدی، خدماتی و غیره ...

برای دسترسی به این آموزش ها و صدها آموزش دیگر، کافی است که به سایت زیر مراجعه:

<http://forum.unc-co.ir>

و با عضویت در بخش ویژه (VIP) می توانید این آموزش ها را

دانلود کنید.

زیاد زیستن
تقریبا
آرزوی همه
می باشد
ولی خوب
زیستن
آرمان یک
عده معدود
هیوز



آموزش کسب و کار کتاب های کوچک

<http://shop.unc-co.ir>

Yes

بسیار ارزان
دانلود پس از خرید

آموزش راه اندازی کسب و کار
موفقیت شخصی و شغلی
مشاوره و کار آفرینی
جلسات و همایش های حضوری و آنلاین
هزاران مقاله و راهنمایی

بیش از ۲ سال تجربه
هزاران عضو، استاد و مشاور

برای استفاده از امکانات رایگان ما به سایت زیر مراجعه کنید:

<http://forum.unc-co.ir>

منتظران هستیم ..

**کسب و کار و محصولات خود را
به هزاران نفر معرفی کنید ...**

برای کسب اطلاعات بیشتر به آدرس اینترنتی
انجمن مراجعه کنید:

www.forum.unc-co.ir

و یا با شماره ۰۹۱۹۲۶۴۰۲۰۸ تماس بگیرید.

بسته آموزشی طراحی سایت

۳ کتاب + 1DVD + 4CD




ویرایش جدید



گام به گام و پروژه ای با هر سطح دانش
بیش از ۴۰ ساعت فیلم آموزشی مرحله به مرحله
صدها نرم افزار مختلف جهت ساخت سایت

توجه:

در ویرایش جدید بسته طراحی سایت، فیلم آموزشی برنامه نویسی
html و صدها نرم افزار برای ساخت سایت و ده ها فایل آموزشی
اضافه شده است.



ایپنچا

محل تبلیغ شماست

